

DIRECTOR'S REPORT

On behalf of the Board of Directors we are pleased to present Standalone and Consolidated Financial Statements for nine months ended 30 September 2020.

FINANCIAL RESULTS

Unconsolidated:

During the period ended 30 September 2020, standalone revenues of the company grew by 41% over the corresponding period last year, from Rs. 3,806.8 million to Rs. 5,360.0 million. Gross profit and operating profit increased by 52% and 63% respectively. Profit for the period increased by 46% from 1,075.2 million to Rs. 1,565.3 million, which translates into 69% growth in net profit without accounting for exchange gain on both years. Basic and diluted earnings per share increased by 43% and 42% respectively as a consequence of higher operating profit and profit for the period.

The increase in profits for the period is primarily driven by topline growth, led by the North American and Europe Segment which can be seen in the segment performance. This growth has been achieved without significant addition to headcount by optimization and efficient utilization of existing resource. Currency devaluation impact for the nine months is at Rs. 145.9 million which is Rs. 87.8 million below same period last year, whereas an exchange loss of Rs. 23.1 million has been recorded in Q3 2020.

| Key Financial Highlights - Standalone | | | |
|---------------------------------------|----------------------|--------------------|--------|
| Particulars | Sep-20 (unaudited) | Sep-19 (unaudited) | Change |
| | Rs. | Rs. | % |
| Revenue | 5,360,040,459 | 3,806,817,840 | 41% |
| Gross Profit | 1,959,357,402 | 1,290,664,298 | 52% |
| Operating profit | 1,350,055,838 | 826,238,253 | 63% |
| Profit after tax | 1,565,389,891 | 1,075,222,143 | 46% |
| Earnings per share (basic) | 12.61 | 8.81 | 43% |
| Earnings per share (diluted) | 12.42 | 8.76 | 42% |

| Other Income - Standalone | | | | |
|---------------------------|--------------------------------|-------------|---------------------------------|--------------|
| Particulars | Nine months ended 30 September | | Three months ended 30 September | |
| | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 |
| | Rs. | Rs. | Rs. | Rs. |
| Other Income | 134,294,131 | 74,239,389 | 51,241,257 | 32,952,205 |
| Exchange Gain / (Loss) | 145,975,614 | 233,730,523 | (23,150,445) | (32,952,663) |
| | 280,269,745 | 307,969,912 | 28,090,812 | (458) |

Consolidated:

During period ended 30 September 2020, consolidated revenue grew by 29% from Rs. 5,472.3 million to Rs. 7,068.6 million. Gross profit and operating profit increased by 38% and 44% respectively. Exchange gain for the period amounted to Rs. 142.5 million as compared to Rs. 233.7 million during the same period last year on a consolidated basis whereas an exchange loss of Rs 20.7 million has been recorded in Q3 2020. Net profit for the period increased by 32% from 1,223.1 million to Rs. 1,616.2 million which translates into 49% growth with exchange gain adjustment in both years. Basic and diluted earnings per share increased by 30% and 29% respectively over the same period last year.

Growth in revenue is contributed by both the Company and its subsidiaries and rigorous controls on costs helped it flow through to the bottom line.

| Key Financial Highlights - Consolidated | | | |
|---|----------------------|--------------------|--------|
| Particulars | Sep-20 (unaudited) | Sep-19 (unaudited) | Change |
| | Rs. | Rs. | % |
| Revenue | 7,068,619,417 | 5,472,374,148 | 29% |
| Gross Profit | 2,367,548,438 | 1,714,755,958 | 38% |
| Operating profit | 1,430,607,681 | 996,411,919 | 44% |
| Profit after tax | 1,616,261,440 | 1,223,119,231 | 32% |
| Earnings per share (basic) | 13.14 | 10.10 | 30% |
| Earnings per share (diluted) | 12.94 | 10.04 | 29% |

| Other Income - Consolidated | | | | |
|-----------------------------|--------------------------------|-------------|---------------------------------|--------------|
| Particulars | Nine months ended 30 September | | Three months ended 30 September | |
| | 2020 Rs. | 2019 Rs. | 2020 Rs. | 2019 Rs. |
| Other Income | 118,983,783 | 60,081,774 | 46,505,525 | 32,566,752 |
| Exchange Gain / (Loss) | 142,543,641 | 233,730,523 | (20,711,189) | (32,764,108) |
| | 261,527,424 | 293,812,297 | 25,794,336 | (197,356) |

Performance by Segment (Standalone):

The segment analysis shows a good growth across all four segments, with the North American and European Regions leading the trend. Export sales of the Company comprise over 80% of total sales, with the Company's target being to further increase the exports component in coming years. Diversification into new regions and new markets will support this objective.

Standalone

* Rs in million

| | North America | | Europe | | Middle East | | Pakistan | | Total | |
|--|---|------------|---|------------|---|-----------|---|------------|---|--------------|
| | Un-audited Nine Months Ended 30 September | | Un-audited Nine Months Ended 30 September | | Un-audited Nine Months Ended 30 September | | Un-audited Nine Months Ended 30 September | | Un-audited Nine Months Ended 30 September | |
| | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 |
| Sales | 3,032 | 2,090 | 694 | 362 | 504 | 399 | 1,130 | 955 | 5,360 | 3,807 |
| Cost of sales | 1,663 | 1,179 | 405 | 225 | 408 | 349 | 924 | 764 | 3,401 | 2,516 |
| Gross profit | 1,369 | 911 | 288 | 137 | 96 | 50 | 206 | 192 | 1,959 | 1,291 |
| Distribution expenses | 11 | 7 | 2 | 1 | 6 | 3 | 71 | 61 | 90 | 73 |
| Administrative expenses | 293 | 212 | 72 | 37 | 44 | 33 | 40 | 30 | 450 | 312 |
| | 304 | 220 | 74 | 38 | 50 | 36 | 111 | 90 | 540 | 384 |
| Profit / (loss) before taxation and | | | | | | | | | | |
| Unallocated income and expenses | 1,065 | 692 | 214 | 99 | 46 | 14 | 95 | 101 | 1,420 | 906 |
| Unallocated income and expenses: | | | | | | | | | | |
| Other operating expenses | | | | | | | | | (70) | (80) |
| Other income (excluding exchange gain) | | | | | | | | | 134 | 74 |
| Exchange gain | | | | | | | | | 146 | 234 |
| Finance cost | | | | | | | | | (32) | (25) |
| | | | | | | | | | 178 | 203 |
| Profit before taxation | | | | | | | | | 1,598 | 1,109 |
| Taxation | | | | | | | | | 33 | 34 |
| Profit for the period | | | | | | | | | 1,565 | 1,075 |

Key Financial Ratios:

There has been positive movement in Company's key financial ratios. All profitability ratios are showing a positive trend for both the standalone and consolidated financials. The high current and quick ratio is reflective of strong liquidity position of the Company, which can be directly linked with improved debtor management.

| Key Financial Performance Ratios | | | | |
|----------------------------------|--------------------------------|------|--------------------------------|------|
| Ratio Description | Standalone | | Consolidated | |
| | Nine months ended 30 September | | Nine months ended 30 September | |
| | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 |
| Gross Profit Margin (%) | 37% | 34% | 33% | 31% |
| Operating Margin (%) | 25% | 22% | 20% | 18% |
| Net Profit Margin (%) | 29% | 28% | 23% | 22% |
| Assets turnover (%) | 70% | 68% | 83% | 90% |
| Return on Equity (%) | 23% | 22% | 21% | 24% |
| Current ratio | 3.57 | 3.65 | 3.61 | 3.30 |
| Quick Ratio | 3.14 | 2.91 | 2.92 | 2.53 |
| Debtor Turnover (Months) | 6.1 | 8.0 | 4.5 | 5.7 |
| Interest Cover (Times) | 47 | 42 | 40 | 40 |

FUTURE OUTLOOK

The Company is in the planning phase for the next three years and sees robust opportunities for its services as the world emerges from the COVID-19 pandemic. Having a healthy balance sheet, the Company is pursuing multiple options for growth, including inorganic growth through acquisition of strategic target companies both in our export markets and domestically which can create a multiplier effect in our suite of product and service offerings. The Company is also planning to invest in startups through its subsidiary Systems Ventures, to support its growth plans through access to products and solutions to service customer needs.

For its organic growth, the Company is continuing to work on following strategies:

- The Company is aggressively running the sales campaigns focused on three technologies which are in high demand; Digital; Data and Cloud. The Company is getting positive traction from global and local markets with a healthy pipeline of future opportunities.
- Work from home and remote work has enabled the Company to get more outsourcing business globally. The Company is investing heavily in Research and Development and creating innovative solutions to cater for the needs of retailers, telecommunication sector (Telcos) and other customers. As sectors such as Telcos, Banking and Retail face the financial stress brought on by the pandemic, they are increasingly being forced to look for ways to optimize costs and enhance efficiencies in order to survive. Hence the Company is working to provide cost effective solutions by leveraging Pakistan's current strength as one of the most cost-effective destinations for IT services.
- Having made a successful entry into the European market, the Company plans to strengthen and grow in this geography.
- The Company continues to invest in strengthening its Human Resource and is recruiting experienced talent in line with its future plans. The Company is also working to bring more diversity in the workforce by recruiting qualified stay-at-home women who can now work from home and make their contribution to the economy and society.

The Company is aware that sharp and extended resurgence of the pandemic in Pakistan and its export markets, and other local or global political issues like the US election, US-China relationship etc., and effect of currency appreciation can impact the business acceleration plans. The management is closely monitoring these to take appropriate preemptive actions as required.

ACKNOWLEDGEMENT

The Company would like to thank its valued customers, bankers and other stakeholders for their cooperation and support, the Board for their guidance and encouragement and of course our core strength, our employees.

On behalf of the Board



Asif Peer
Chief Executive Officer
27 October 2020
Lahore

اہم مالیاتی کارکردگی تناسب

| متوسط | | غیر متوسط | | تناسب کی تفصیل |
|---------------------------------|------|---------------------------------|------|------------------------------|
| 30 ستمبر کو ختم ہونے والے 9 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہونے والے 9 ماہ | | |
| 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | مجموعی منافع مارجن (%) |
| 31% | 33% | 34% | 37% | آپریٹنگ مارجن (%) |
| 18% | 20% | 22% | 25% | خالص منافع مارجن (%) |
| 22% | 23% | 28% | 29% | اعاثوں کا کاروبار (%) |
| 90% | 83% | 68% | 70% | ایکویٹی پروڈیوسٹی (%) |
| 24% | 21% | 22% | 23% | موجودہ تناسب |
| 3.30 | 3.61 | 3.65 | 3.57 | فوری تناسب |
| 2.53 | 2.92 | 2.91 | 3.14 | قرض داروں کا کاروبار (مہینے) |
| 5.7 | 4.5 | 8.0 | 6.1 | منافع کا احاطہ (اوقات) |
| 40 | 40 | 42 | 47 | |

مستقبل کا خاکہ

کمپنی اگلے تین برسوں کیلئے منصوبہ بندی کے مرحلے میں ہے اور کوویڈ 19 کی عالمی وبا سے ابھرتی ہوئی دنیا میں اپنی خدمات کیلئے زبردست مواقع دیکھ رہی ہے۔ اپنی بہترین پبلنٹس شیٹ کے ساتھ کمپنی ترقی کے متعدد موقعوں کی تلاش میں ہے۔ جس میں ہارڈ ویئر، ایکسپورٹ مارکیٹس اور مقامی سطح پر حکمت عملی کی مدد کمپنیوں کے حصول کے ذریعے غیر نامیاتی نمو بھی شامل ہے جو ہماری مصنوعات اور خدمات کی پیش کشوں میں جڑوضرعی اثر پیدا کر سکتی ہے۔ کمپنی اپنے ذیلی ادارے سسٹمز و پنچر کے ذریعے سٹارٹ اپس میں بھی سرمایہ کاری کرنے کا ارادہ رکھتی ہے، تاکہ مصنوعات تک رسائی اور کسٹمر کی ضروریات کے حل کے ذریعے اپنے ترقی کے منصوبے کی معاونت کر سکے۔

نامیاتی ترقی کیلئے کمپنی مندرجہ ذیل حکمت عملیوں پر کام جاری رکھے ہوئے ہے۔

- کمپنی جارحانہ طور پر تین بیٹا نا اوجیز پر مرکوز فروخت کی ہمیں چلا رہی ہے جن کی ڈیمانڈ سب سے زیادہ ہے؛ ڈیجیٹل، ڈیٹا اور کلاؤڈ۔ کمپنی کو مستقبل کے بہترین مواقع کے ساتھ عالمی اور مقامی منڈیوں سے مثبت انداز میں آگے بڑھنے کی راہ مل رہی ہے۔
 - گھر سے کام اور دور دراز سے کام نے کمپنی کو عالمی سطح پر آؤٹ سورسنگ کا مزید کاروبار حاصل کرنے کے قابل بنایا ہے۔ کمپنی ریسرچ اینڈ ڈیولپمنٹ میں بھاری سرمایہ کاری کر رہی ہے اور ریشٹلرز، ٹیلی کمیونٹی، کیش میکنگ (ٹیلیکوز) اور دیگر کسٹمرز کی ضروریات کو پورا کرنے کیلئے منفرد حل پیش کر رہی ہے۔ چونکہ ٹیلیکوز، بیکنگ اور ریشٹل کے شعبے عالمی وبا کی وجہ سے مالی دباؤ کا سامنا کر رہے ہیں اس لئے وہ خود کو برقرار رکھنے کیلئے اخراجات کو بہتر بنانے اور اپنی اہلیت میں اضافے کے طریقے تلاش کر رہے ہیں۔ لہذا کمپنی آئی ٹی خدمات کیلئے سے سب سے زیادہ موزوں مقامات میں سے ایک ہونے کے ناطے پاکستان کی موجودہ طاقت کا فائدہ اٹھاتے ہوئے انہیں ارزاں حل فراہم کرنے کیلئے کام کر رہی ہے۔
 - یورپی مارکیٹ میں کامیابی سے داخل ہونے کے بعد کمپنی اس جغرافیائی خطے میں استحکام اور ترقی کے منصوبے بنا رہی ہے۔
 - کمپنی اپنے انسانی وسائل کو مستحکم کرنے میں سرمایہ کاری جاری رکھے ہوئے ہے اور اپنے مستقبل کے منصوبوں کیلئے تجربہ کار مہتمم افراد کو بھرتی کر رہی ہے۔ کمپنی افرادی قوت میں مزید تنوع لانے کیلئے بھی کام کر رہی ہے اور ایسی تعلیم یافتہ خواتین کو بھرتی کر رہی ہے جو کاب گھر میں رہتے ہوئے کام کر سکتی ہیں اور معیشت اور معاشرے میں اپنا کردار ادا کر سکتی ہیں۔
- کمپنی پاکستان اور اپنی برآمدی منڈیوں میں وبائی مرض کی تیزی اور دوبارہ پھیلاؤ، اور دیگر عالمی سیاسی امور جیسے کہ امریکی انتخابات، امریکہ اور چین کے تعلقات وغیرہ سے واقف ہے، اور یہ بھی جانتی ہے کہ کسی کی قدر و قیمت کا اثر کاروبار میں تیزی لانے کے منصوبوں کو متاثر کر سکتا ہے۔ انتظامیہ ضرورت کے مطابق قبل از وقت موزوں کارروائی کرنے کیلئے ان امور کی باریک بینی سے نگرانی کر رہی ہے۔

اعتراف

کمپنی اس موقع پر تعاون اور معاونت کیلئے اپنے قابل قدر کسٹمرز، بینکرز اور دیگر متعلقین کی، اور رہنمائی اور حوصلہ افزائی کیلئے بورڈ کی، اور بلاشبہ ہماری سب سے بڑی طاقت، ہمارے تمام ملازمین کی شکر گزار ہے۔

حسب احکم پورڈ

آصف بیبر

چیف ایگزیکٹو آفیسر

مورخہ: 27 اکتوبر 2020ء

لاہور

| مشغول | | دیگر آمدنی | |
|----------------------------|--------------|----------------------------|-------------|
| 30 ستمبر کو ختم ہوئے 3 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہوئے 9 ماہ | |
| 2019 | 2020 | 2019 | 2020 |
| روپے | روپے | روپے | روپے |
| 32,566,752 | 46,505,525 | 60,081,774 | 118,983,783 |
| (32,764,108) | (20,711,189) | 233,730,523 | 142,543,641 |
| (197,356) | 25,794,336 | 293,812,297 | 261,527,424 |

سیگمنٹ کی کارکردگی (علیحدہ):

سیگمنٹ کا جائزہ تمام چاروں سیگمنٹس میں بہترین برہم کاری کو ظاہر کرتا ہے، جس میں شمالی امریکہ اور یورپی علاقے رجحان میں سرفہرست ہیں۔ کمپنی کی برآمدی فروخت کل (ای پرو سیلنگ سسٹمز کے علاوہ) فروخت کے 80% سے بھی زیادہ ہے، کمپنی کا ہدف یہ ہے کہ آنے والے برسوں میں برآمدات میں مزید اضافہ کیا جائے۔ نئے علاقوں اور نئی مارکیٹوں میں تنوع سے اس مقصد کے حصول میں مدد ملے گی۔

نیٹ منظم

| کل میزان | | پاکستان | | مشرق وسطیٰ | | یورپ | | شمالی امریکہ | | روپے لینن میں |
|----------------------------|-------|----------------------------|-------|----------------------------|------|----------------------------|------|----------------------------|-------|---|
| غیر آڈٹ شدہ | | غیر آڈٹ شدہ | | غیر آڈٹ شدہ | | غیر آڈٹ شدہ | | غیر آڈٹ شدہ | | |
| 30 ستمبر کو ختم ہوئے 9 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہوئے 9 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہوئے 9 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہوئے 9 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہوئے 9 ماہ | | |
| 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2020 | |
| 3,807 | 5,360 | 955 | 1,130 | 399 | 504 | 362 | 694 | 2,090 | 3,032 | فروخت |
| 2,516 | 3,401 | 764 | 924 | 349 | 408 | 225 | 405 | 1,179 | 1,663 | فروخت کی لاگت |
| 1,291 | 1,959 | 192 | 206 | 50 | 96 | 137 | 288 | 911 | 1,369 | مجموعی منافع |
| 73 | 90 | 61 | 71 | 3 | 6 | 1 | 2 | 7 | 11 | ڈسٹری بیوشن کے اخراجات |
| 312 | 450 | 30 | 40 | 33 | 44 | 37 | 72 | 212 | 293 | انتظامی اخراجات |
| 384 | 540 | 90 | 111 | 36 | 50 | 38 | 74 | 220 | 304 | ٹیکس سے قبل نفع (نقصان) اور |
| 906 | 1,420 | 101 | 95 | 14 | 46 | 99 | 214 | 692 | 1,065 | غیر مختص آمدنی اور اخراجات |
| (80) | (70) | | | | | | | | | غیر مختص آمدنی اور اخراجات: |
| 74 | 134 | | | | | | | | | دیگر آپریٹنگ اخراجات |
| 234 | 146 | | | | | | | | | دیگر آمدنی (زرمبادلہ کے فائدہ کے علاوہ) |
| (25) | (32) | | | | | | | | | زرمبادلہ کا فائدہ |
| 203 | 178 | | | | | | | | | فنانس کی لاگت |
| 1,109 | 1,598 | | | | | | | | | ٹیکس سے قبل منافع |
| 34 | 33 | | | | | | | | | لاگو ٹیکس |
| 1,075 | 1,565 | | | | | | | | | اس عرصہ کیلئے منافع |

اہم مالیاتی تناسب:

کمپنی کے اہم مالیاتی تناسب میں مثبت پیشرفت ہوئی ہے۔ منافع بخشی کے تمام تناسب علیحدہ اور منظم مالیات دونوں میں مثبت رجحان کو ظاہر کرتے ہیں۔ حالیہ بلند اور فوری تناسب کمپنی کی مضبوط رقیق حالت کی عکاس ہے، جس کا براہ راست تعلق قرض داروں کے بہتر نظم و نسق کے ساتھ جوڑا جاسکتا ہے۔

ڈائریکٹری کی جائزہ رپورٹ - 30 ستمبر 2020ء

بیس بورڈ آف ڈائریکٹرز کے ایما پر 30 ستمبر 2020ء کو ختم ہونے والے 9 ماہ کیلئے غیر منظم اور منظم مالیاتی گوشوارے پیش کرنے پر خوشی ہے۔

مالی نتائج

غیر منظم

30 ستمبر 2020ء کو ختم ہونے والے عرصہ کے دوران کمپنی کی علیحدہ آمدنی اسی عرصہ کے دوران پچھلے سال کے مقابلے میں 41% اضافہ کے ساتھ 3,806.8 ملین روپے سے بڑھ کر 5,360.0 ملین روپے ہو گئی۔ مجموعی منافع اور آپریٹنگ منافع میں بالترتیب 52% اور 63% اضافہ ہوا۔ اس عرصہ کے دوران منافع 46% اضافہ کے ساتھ 1,075.2 ملین روپے سے بڑھ کر 1,565.3 ملین روپے ہو گیا، جس کی ترجمانی دونوں برسوں کے زرمبادلہ کا حساب کئے بغیر خالص منافع میں 69% شرح نمو کی صورت میں ہوتی ہے۔ اس عرصہ کے دوران بلند تر منافع اور آپریٹنگ منافع کے نتیجے میں فی شیئر بنیادی اور رقیق آمدنیوں میں بالترتیب 43% اور 42% اضافہ ہوا۔

اس مدت کے منافع میں اضافہ بنیادی طور پر ٹاپ لائن گردتھ سے ہوا ہے، جس کی قیادت شمالی امریکی سیکٹرز کرتا ہے اور جسے سیکٹرز کی کارکردگی میں دیکھا جاسکتا ہے۔ یہ ترقی ملازمین میں نمایاں اضافہ کیے بغیر موجودہ وسائل کی اصلاح اور موثر استعمال کے ذریعے حاصل کی گئی ہے۔ نو ماہ کے دوران کرنسی کی قدر کا اثر 145.9 ملین روپے ہے جو کہ گزشتہ سال اسی عرصہ کے مقابلے میں 87.8 ملین روپے کم ہے، جبکہ 2020ء کی تیسری سہ ماہی میں 23.1 ملین روپے کا پچھلے خسارہ ریکارڈ کیا گیا۔

| غیر منظم | تفصیلات | ستمبر 2020 | ستمبر 2019 |
|----------|------------------------|---------------|---------------|
| | آمدنی | 5,360,040,459 | 3,806,817,840 |
| | مجموعی منافع | 1,959,357,402 | 1,290,664,298 |
| | ٹیکس سے پہلے منافع | 1,350,055,838 | 826,238,253 |
| | ٹیکس کے بعد منافع | 1,565,389,891 | 1,075,222,143 |
| | کمپنی فی شیئر (بنیادی) | 12.61 | 8.81 |
| | کمپنی فی شیئر (رقیق) | 12.42 | 8.76 |

| غیر منظم | تفصیلات | 30 ستمبر کو ختم ہونے والے 9 ماہ | | 30 ستمبر کو ختم ہونے والے 9 ماہ | |
|------------|-----------------------------|---------------------------------|-------------|---------------------------------|--------------|
| دیگر آمدنی | | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 |
| | دیگر آمدنی | 134,294,131 | 74,239,389 | 51,241,257 | 32,952,205 |
| | زرمبادلہ کا فائدہ / (نقصان) | 145,975,614 | 233,730,523 | (23,150,445) | (32,952,663) |
| | | 280,269,745 | 307,969,912 | 28,090,812 | (458) |

منظم

30 ستمبر 2020ء کو ختم ہونے والے عرصہ کے دوران منظم آمدنی 29% اضافہ کے ساتھ 5,472.3 ملین روپے سے بڑھ کر 7,068.6 ملین روپے ہو گئی۔ مجموعی منافع اور آپریٹنگ منافع میں بالترتیب 38% اور 44% اضافہ ہوا۔ اس عرصہ کیلئے زرمبادلہ کا فائدہ منظم بنیادوں پر پچھلے سال اسی عرصہ کیلئے 233.7 ملین روپے کے مقابلے میں 142.5 ملین روپے رہا جس کی وجہ سے 2020ء کی تیسری سہ ماہی میں 20.7 ملین روپے کا خسارہ ریکارڈ کیا گیا۔ اس عرصہ کیلئے خالص منافع 32% شرح سے 1,223.1 ملین روپے سے بڑھ کر 1,616.2 ملین روپے ہو گیا جو کہ دونوں سالوں میں زرمبادلہ کے فائدہ کی ایڈجسٹمنٹ کے ساتھ 49% بڑھوتری کی ترجمانی کرتا ہے۔ پچھلے سال کے اسی عرصہ کے دوران فی شیئر بنیادی اور رقیق آمدنی میں بالترتیب 30% اور 29% اضافہ ہوا۔

آمدنی میں اضافہ کمپنی اور اس کے ماتحت اداروں اور اخراجات پر سخت کنٹرول کی بدولت ہوا اور اسے چھٹی سطح تک لے جانے میں مدد ملی۔

| منظم | تفصیلات | ستمبر 2020 | ستمبر 2019 |
|------|------------------------|---------------|---------------|
| | آمدنی | 7,068,619,417 | 5,472,374,148 |
| | مجموعی منافع | 2,367,548,438 | 1,714,755,958 |
| | ٹیکس سے پہلے منافع | 1,430,607,681 | 996,411,919 |
| | ٹیکس کے بعد منافع | 1,616,261,440 | 1,223,119,231 |
| | کمپنی فی شیئر (بنیادی) | 13.14 | 10.10 |
| | کمپنی فی شیئر (رقیق) | 12.94 | 10.04 |