

DIRECTORS' REVIEW REPORT

On behalf of the Board of Directors we are pleased to present Standalone and Consolidated Financial Statements for the half year ended 30 June 2018.

FINANCIAL RESULTS

Unconsolidated:

During the half year ended 30 June 2018, standalone revenue grew by 21% from Rs. 1,364.86 mn to Rs. 1,653.29 mn. Gross profit and operating profit increased by 17% and 23% respectively. Profit for the period increased by 75% from 241.08 mn to Rs. 422.41 mn. The higher profit for the period was primarily due to currency devaluation. Basic and diluted earnings per share increased by 75% and 74% respectively in line with profit for the period.

Unconsolidated			
Particulars	June 2018	June 2017	Change
	Rs.	Rs.	%
Revenue	1,653,293,244	1,364,858,943	21%
Gross profit	507,478,183	435,168,166	17%
Operating profit	310,087,371	252,095,670	23%
Profit for the period	422,412,491	241,078,507	75%
Earnings per share (basic)	3.78	2.16	75%
Earnings per share (diluted)	3.76	2.16	74%

Consolidated:

During the half year ended 30 June 2018, consolidated revenue grew by 39% from Rs. 1,682.40 mn to Rs. 2,331 mn. Gross profit and operating profit increased by 31% and 21% respectively. Profit for the period increased by 63% from 277.60 mn to Rs. 453.04 mn. The higher profit for the period was primarily due to currency devaluation. Basic and diluted earnings per share increased by 62% each in line with profit for the period.

Consolidated			
Particulars	June 2018	June 2017	Change
	Rs.	Rs.	%
Revenue	2,331,108,188	1,682,399,849	39%
Gross profit	652,038,705	497,127,883	31%
Operating profit	354,364,920	293,215,171	21%
Profit for the period	453,044,869	277,604,364	63%
Earnings per share (basic)	4.11	2.53	62%
Earnings per share (diluted)	4.09	2.53	62%

FUTURE OUTLOOK

The Company's outlook for 2018 is guided by the plan to retain good top line growth but have a more accelerated growth in net profit, standalone and for the Group as well.

The Company is expecting to maintain the growth momentum from all of the business units and all geographies. Further, the Company is expecting substantial future growth in Digital Marketing and Call Center.

TechVista Systems FZ LLC has converted most of the existing customer accounts into recurring customers. Farming of existing customers has decreased the overall new customer acquisition cost and this will have the positive impact on the future performance of the Company. The Company is also adding new logos to support future growth.

DIRECTORS' REVIEW REPORT

Following are few key parameters for the Group growth:

- ✓ The Company expects to retain most of the current clients (this is consistent with the past few years).
- ✓ The Company is expecting above average growth rate from the existing customers, as the company has focused and invested in the engagement management and leadership layer. We are expecting with new Digital Policy and new Government Public Sector Business in Pakistan will grow.
- ✓ The Company's services are moving up the value chain by investing and re-inventing themselves in new business verticals and latest technology stacks and the Company is expecting to bring business from new clients.
- ✓ The Company is investing heavily in new tools and technologies to align the workforce for the current and future demand.
- ✓ The Company is building industry solutions that will help in entering new markets and generate recurring revenue stream.

ACKNOWLEDGEMENT

The Board takes this opportunity to thank the Company's valued customers, bankers and other stakeholders for their cooperation and support. The Board greatly appreciates hard work and dedication of all employees of the Company.

On behalf of the Board



Asif Peer
Chief Executive Officer
Date: 27 August 2018
Lahore.

ڈائریکٹرز کی جائزہ رپورٹ - 30 جون 2018

بورڈ آف ڈائریکٹرز کی جانب سے ہم ارکان کو 30 جون 2018 کو ختم ہونے والی آدھے سال کے واحد اور مجموعی مالیاتی حسابات پیش کرتے ہوئے خوشی محسوس کرتے ہیں۔

مالیاتی نتائج

غیر سیکھا

آدھے سال 30 جون 2018 کے دوران، کمپنی کی واحد آمدنی 21 فیصد اضافہ کے ساتھ 1364.86 ملین روپے سے 1653.29 ملین روپے تک ہو گئی۔ مجموعی منافع اور آپریٹنگ منافع بالترتیب 17 فیصد اور 23 فیصد تک بڑھ گیا۔ موجودہ مدت کا منافع 75 فیصد اضافہ کے ساتھ 241.08 ملین روپے سے 422.41 ملین روپے تک ہو گیا۔ موجودہ مدت میں زیادہ منافع کی بنیادی وجہ کرنسی کی قدر میں کمی ہے۔ فی شیئر بنیادی اور معتدل آمدنی موجودہ مدت کے لئے آپریٹنگ منافع اور منافع کے لحاظ سے بالترتیب 75 فیصد اور 74 فیصد تک بڑھ گئی۔

غیر سیکھا			
ماخذ	جون 2018	جون 2017	سالانہ فیصد
	روپے	روپے	فیصد
آمدنی	1,653,293,244	1,364,858,943	21%
مجموعی منافع	507,478,183	435,168,166	17%
آپریٹنگ منافع	310,087,371	252,095,670	23%
موجودہ منافع	422,412,491	241,078,507	75%
فی شیئر آمدنی (بنیادی)	3.78	2.16	75%
فی شیئر آمدنی (معتدل)	3.76	2.16	74%

سیکھا

آدھے سال 30 جون 2018 کے دوران، کمپنی کی مجموعی آمدنی 39 فیصد اضافہ کے ساتھ 1,682.40 ملین روپے سے 2,331.10 ملین روپے تک ہو گئی۔ مجموعی منافع اور آپریٹنگ منافع بالترتیب 31 فیصد اور 21 فیصد تک بڑھ گیا۔ موجودہ مدت کا منافع 63 فیصد اضافہ کے ساتھ 277.60 ملین روپے سے 453.04 ملین روپے تک ہو گیا۔ موجودہ مدت میں زیادہ منافع کی بنیادی وجہ کرنسی کی قدر میں کمی ہے۔ فی شیئر بنیادی اور معتدل آمدنی موجودہ مدت کے لئے آپریٹنگ منافع اور منافع کے لحاظ سے 62 فیصد تک بڑھ گیا۔

سیکھا			
ماخذ	جون 2018	جون 2017	سالانہ فیصد
	روپے	روپے	فیصد
آمدنی	2,331,108,188	1,682,399,849	39%
مجموعی منافع	652,038,705	497,127,883	31%
آپریٹنگ منافع	354,364,920	293,215,171	21%
موجودہ منافع	453,044,869	277,604,364	63%
فی شیئر آمدنی (بنیادی)	4.11	2.53	62%
فی شیئر آمدنی (معتدل)	4.09	2.53	62%

مستقبل کا لائحہ عمل

اعلیٰ سطحی ہموکو برقرار رکھنا سال 2018ء کے لئے کمپنی کی منصوبہ بندی کا حصہ ہے۔ اس میں مجموعی نفع کی رفتار کو نہ صرف انفرادی طور پر بلکہ گروپ کے لئے بڑھانا شامل ہے۔ کمپنی تمام کاروباری پینس اور تمام ہنڈلڈ ہاؤس کی مدد میں پیداواری رفتار کو برقرار رکھنے کی امید کرتی ہے۔ مزید برآں کمپنی ڈیجیٹل مارکیٹنگ اور کال سنٹر میں مزید بہتری کی توقع رکھتی ہے۔ ایک وینسٹریٹ ایف ڈی ایل ایل سی کے موجودہ صارفین کی کثیر تعداد مستقل صارفین بن چکی ہے۔ موجودہ صارفین کو برقرار رکھنے کی وجہ سے نئے کسٹمرز کے حصول پر لاگت میں مجموعی طور پر کمی واقع ہوئی ہے۔ اور اس وجہ سے کمپنی کی آمدنی کی کارکردگی میں مثبت اثرات مرتب ہوں گے۔ کمپنی نے مستقبل کی نمو میں مدد کیلئے نئے لوگوں کا بھی اضافہ کر رہی ہے۔

گروپ کی نمو کے لئے چند بنیادی عوامل حسب ذیل ہیں:

کمپنی کو اکثر حالیہ کلائنٹ کو برقرار رکھنے کی توقع ہے۔ (یہ گڈ ویٹ چند برسوں سے لگا رہے)

کمپنی حالیہ کسٹمرز سے اوسط سے زیادہ نمو کی شرح حاصل کرنے کی توقع رکھتی ہے کیونکہ کمپنی نے رابطہ کے انتظامات اور رہنمائی میں سرمایہ داری پر بھرپور توجہ دی ہے۔ ہم توقع کر رہے ہیں کہ پبلک سیکٹر کاروباری ڈیجیٹل پالیسی اور نئی حکومت کے ساتھ بڑھے گا۔

کمپنی کی خدمات میں سرمایہ داری اور کاروبار اور ٹیکنالوجی میں تجدید نو کے ذریعے اضافہ ہو رہا ہے۔ اور کمپنی نئے کلائنٹس سے کاروبار حاصل کرنے کی توقع رکھتی ہے۔

کمپنی نئے حربوں اور ٹیکنالوجی میں بھاری سرمایہ داری کر رہی ہے تاکہ حالیہ اور آمدنی کی طلب کو پورا کرنے کے لئے اپنی صلاحیتوں کو بڑھایا جاسکے۔

کمپنی انڈسٹری سالیوشن بھی تیار کر رہی ہے جس کی وجہ سے وہ نئی منڈیوں تک رسائی اور مستقل آمدنی کا بہاؤ حاصل کر سکے گی۔

اظہار تشکر

بورڈ اس موقع پر کمپنی کے قابل قدر کاموں، ٹیکنالوجی اور دیگر سٹیک ہولڈرز کا ان کے تعاون اور مدد فراہم کرنے کے لئے شکرگزار ہے۔ بورڈ کمپنی کے تمام ملازمین کی سخت محنت اور انتخاب کوششوں کو بھی

سراہتا ہے۔

منجانب بورڈ



آصف چیر

چیف ایگزیکٹو آفیسر

مورخہ: 27 اگست 2018ء

لاہور