DIRECTOR'S REPORT

On behalf of the Board of Directors, we are pleased to present the Standalone and Consolidated Financial Statements for the six months ended 30th June 2022.

FINANCIAL RESULTS

Unconsolidated:

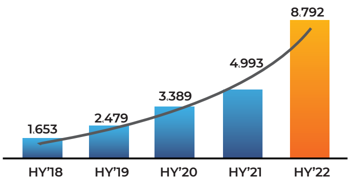
During period under review, standalone revenue grew 76% over same period last year from Rs. 4,992.57 million to Rs. 8,791.85 million. As a consequence gross profit and operating profit are up 60% and 53% respectively, delivering a leveraged operating performance for the company. Additionally, continued devaluation of the Pak Rupee resulted in an exchange gain of Rs 664.67 million compared to the loss in June 2021 of Rs. 32.59 million increasing net profit by 107%, from Rs.1,349.60 million to Rs. 2,792.16 million. Basic and diluted earnings per share both increased by 104% in line with profit for the period. The growth in revenue net of the impact of exchange gain is 48%.

The increase in revenue has been contributed to by all regions.

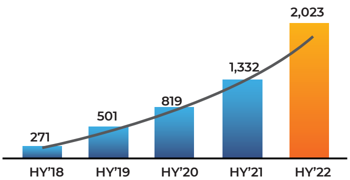
Key Financial Highlights - Unconsolidated			
Particulars	June-22 (unaudited)	June-21 (unaudited)	Change
	Rs.	Rs.	%
Revenue	**8,791,854,416**	4,992,569,613	76%
Gross Profit	**2,835,226,671**	1,768,117,233	60%
Operating profit	**2,023,289,539**	1,322,380,598	53%
Profit for the period	**2,792,160,432**	1,349,600,262	107%
Earnings per share (basic)	**10.05**	4.92	104%
Earnings per share (diluted)	**10.00**	4.89	104%

Other Income - Unconsolidated		
Particulars	June-22 (unaudited)	June-21 (unaudited)
	Rs.	Rs.
Other Income	**348,401,808**	126,679,308
Exchange Gain / (Loss)	**664,672,534**	(32,592,781)
	1,013,074,342	94,086,527

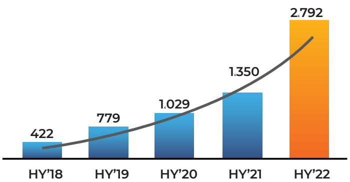
UNCONSOLIDATED-REVENUE
(PKR MILLION) CAGR 52 %



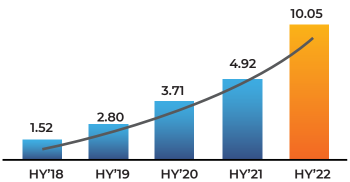
UNCONSOLIDATED-OPERATING PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 65 %



UNCONSOLIDATED-NET PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 60 %



UNCONSOLIDATED-EPS - BASIC (RESTATED)
(PKR MILLION) CAGR 60 %



Consolidated:

In line with the unconsolidated results, the consolidated revenue grew by 75% from Rs. 6,548.07 million to Rs. 11,463.24 million. Gross profit and operating profit increasing 63% and 56% respectively. Net profit for the period of Rs. 2,965.43 million is 96% higher than the same period last year, including the Rs. 664.67 million exchange gain. Basic and diluted earnings per share both increased by 88% in line with profit for the period. Eliminating the currency impact, revenue is up by 47% in US dollar terms.

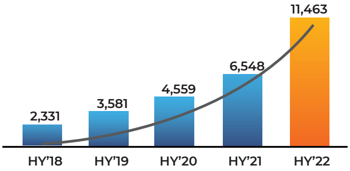
Key Financial Highlights - Consolidated

Particulars	June-22 (unaudited)	June-21 (unaudited)	Change
	Rs.	Rs.	%
Revenue	**11,463,245,291**	6,548,070,790	75%
Gross Profit	**3,654,446,776**	2,244,488,960	63%
Operating profit	**2,383,281,352**	1,532,439,618	56%
Profit for the period	**2,965,437,224**	1,514,702,776	96%
Earnings per share (basic)	**10.67**	5.67	88%
Earnings per share (diluted)	**10.62**	5.64	88%

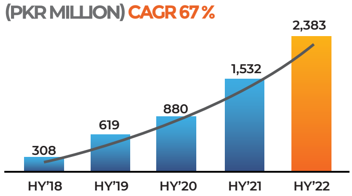
Other Income - Consolidated

Particulars	June-22 (unaudited)	June-21 (unaudited)
	Rs.	Rs.
Other Income	**316,972,820**	116,708,600
Exchange Gain / (Loss)	**664,672,534**	(41,670,694)
	981,645,354	75,037,906

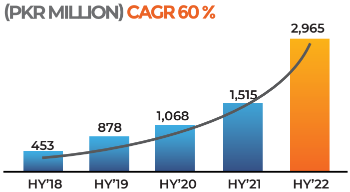
CONSOLIDATED-REVENUE
(PKR MILLION) CAGR 49%



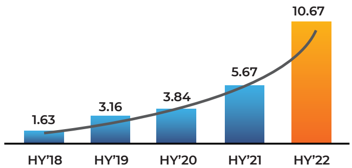
CONSOLIDATED-OPERATING PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 67 %



CONSOLIDATED-NET PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 60 %



CONSOLIDATED-EPS - BASIC (RESTATED)
(PKR MILLION) CAGR 60 %



Performance by Segment (Standalone):

The segment analysis shows robust growth across all four geographies , with the North American and Middle East Regions leading the trend. There is an increase in Europe region due to one off services provided during the period. Export sales of the Company are roughly 80% of total sales, with the Company's target being to further increase the export component going forward. The Company is working on diversifying into new regions and new markets to support this objective.

	North America Un-audited Six Months Ended June 30		Europe Un-audited Six Months Ended June 30		Middle East Un-audited Six Months Ended June 30		Pakistan Un-audited Six Months Ended June 30		Total Un-audited Six Months Ended June 30	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Revenue	**4,335,209,703**	2,828,930,612	**711,124,060**	488,806,166	**2,004,213,786**	638,723,437	**1,741,306,867**	1,036,109,398	**8,791,854,416**	4,992,569,613
Cost of revenue	**(2,805,698,757)**	(1,719,834,781)	**(380,016,153)**	(306,213,395)	**(1,315,732,092)**	(399,313,821)	**(1,455,180,743)**	(799,090,383)	**(5,956,627,745)**	(3,224,452,380)
Gross profit	**1,529,510,946**	1,109,095,831	**331,107,907**	182,592,771	**688,481,694**	239,409,616	**286,126,124**	237,019,015	**2,835,226,671**	1,768,117,233
Distribution expenses	**(14,470,391)**	(8,494,499)	**(1,833,973)**	(1,467,750)	**(2,982,657)**	(4,576,635)	**(102,045,989)**	(62,620,042)	**(121,333,010)**	(77,158,926)
Administrative expenses	**(450,257,616)**	(253,366,755)	**(41,430,449)**	(43,778,816)	**(152,130,602)**	(52,791,938)	**(48,505,457)**	(35,092,944)	**(692,324,124)**	(385,030,453)
	(464,728,007)	(261,861,254)	**(43,264,422)**	(45,246,566)	**(155,113,259)**	(57,368,573)	**(150,551,446)**	(97,712,986)	**(813,657,134)**	(462,189,379)
Profit before taxation and unallocated income and expenses	**1,064,782,939**	**847,234,577**	**287,843,485**	**137,346,205**	**533,368,435**	**182,041,043**	**135,574,678**	**139,306,029**	**2,021,569,537**	1,305,927,854
Unallocated income and expenses:										
Reversals of impairment losses on financial assets									**1,720,002**	16,452,744
Other income									**348,401,808**	126,679,308
Exchange gain / (loss)									**664,672,534**	(32,592,781)
Finance cost									**(79,124,114)**	(35,783,430)
									935,670,230	74,755,841
Profit before taxation									**2,957,239,767**	1,380,683,695
Taxation									**(165,079,335)**	(31,083,433)
Profit for the period									**2,792,160,432**	**1,349,600,262**

Key Financial Ratios

All profitability ratios are maintained in the same range for both the standalone and consolidated financials. The high current and quick ratio is reflective of strong liquidity position of the Company, which can be directly linked with improved debtor management and is aligned with Company's investment strategy

Ratio Description	Standalone		Consolidated	
	Six months ended 30th June		Six months ended 30th June	
	2022	2021	**2022**	2021
Gross Profit Margin (%)	**32%**	35%	**32%**	34%
Operating Margin (%)	**23%**	26%	**21%**	23%
EBITDA Margin (%)	**37%**	34%	**30%**	29%
Pre-tax Margin (%)	**34%**	28%	**27%**	24%
Net Profit Margin (%)	**32%**	27%	**26%**	23%
Assets turnover (%)	**48%**	42%	**53%**	49%
Return on Equity (%)	**22%**	16%	**20%**	16%
Current ratio	**2.48**	2.78	**2.64**	2.78
Quick Ratio	**2.30**	2.42	**2.32**	2.32
Debtor Turnover (Days)	**112**	104	**96**	91
Debt:Equity (Ratio)	**30:70**	25:75	**25:75**	25:75
Interest Cover (Times)	**41**	48	**41**	40

Future Outlook

- Following the acquisition of NDC tech, the management of Systems and NdcTech have collaborated and have been integrating the various functions and teams of the two companies, post-completion. The Company believes that the combined strengths will create a good opportunity for it to be the tech leader in the financial sector. Moreover, for sustainable growth and to leverage group strength and experience, the Company has integrated all shared services functions such as Sales, HR, Admin, Facilities, Finance, Marketing, and IT/Infosec. Full group support including the availability of additional resources and access to group experiences and assets will act as a catalyst for the combined growth and improved market access enabling the Company to strengthen the relationship with Temenos and financial sector technology partners in the relevant markets.

- The Company in line with its aspirations to accelerate growth has acquired an entity, Treehouse (TH) in GCC market. The Company expects to have synergies as TH has similar work in the Microsoft space. The founders/leaders of TH have been retained, and the Company will leverage their experience, and given them expanded responsibilities to grow the business beyond its current capacity. The company believes that leveraging the leadership will help both accelerate expansion of the business. The Company continues to actively explore inorganic growth opportunities which can complement and supplement the existing business and help in the growth of both exports as well as niche business opportunities.

- Systems Arabia which was incorporated in October 2021 is now fully operational and has secured multi-year contracts with Saudi businesses. This aligns the Company with Saudi Vision 2030 from the Technology and digitization perspective. The Company envisages opportunities for the Company to grow in the financial, telecommunications, and public sectors, which has been the core strength of its product and services offer. Saudi will be a growth market for the Company.

- The GCC region has not been impacted by inflation and economic slowdown and there is sustained demand and growth in the region. Over the years, the UAE subsidiary has grown and will remain a key contributor to the business as the Company has signed key strategic accounts with a diversified portfolio and growth opportunities that are expected to provide the Company with recurring revenue and a better planning mechanism for future growth.

- As part of the strategy to expand in new markets, Systems South Africa is made operational from July. The Company sees the growth opportunity to expand business in the continent.

- For the ASEAN region, Systems Singapore has been incorporated and the Company has initiated commercial activity and is exploring locking commercial deals. The Company has also decided to invest more in the Australian market to accelerate business growth.

- In line with Company's strategy to focus more on IT consulting in all markets with the US and Europe at the forefront, the Company expects this growth to continue because of the relevance of the various service domains and technology stack the Company is targeting.

- To sustain the hyper-growth mode, the Company is investing and hiring resources proactively and striving towards a future-ready pool of resources by training, re-skilling, and upskilling of the existing resource pool. The Company has started various programs which will act as a catalyst for growth in the supply; ITM is one such program where the Company is recruiting and training people from non-computer science degrees with the first pilot program of 200 admissions. The Company is positive that the targeted and custom-designed curriculum, based on the skill set the Company needs for future growth, will create the pipeline for its growing need for human resource. In addition, the Company has developed a program called TechLift, in partnership with Pakistan Software Export Board (PSEB), it will be executed in collaboration with Pakistan Software Houses Association (P@SHA) and 21 other IT Companies. This program will focus on training and development of the required technology skill set. The Company has also developed stronger academia linkages to ensure that the curriculum is in line with the market requirements and produces employable talent ready to enter the market.

- Since the Company is witnessing robust growth in the GCC region, the Egypt center has been operationalized. . This will help overcome the language barrier in the region and increase supply to match the demand. The Company will continue to explore the option to open development centers in other countries to cater to its future expansion plans.

- E-Processing Systems (EPS) has recently secured funding of $11 million for its OneLoad Project from Sarmayacar and Sharooq Partners. With the help of this funding and strategic collaboration with regulated financial partners and banks, the micro-retailer base has been consistently growing. The new product offering with the EMI License is on the verge of launch which will help in the expansion of financial products which the Company sees as a value accretive opportunity for EP Systems. EP Systems now has a seasoned and experienced Board where the board members have been the key contributors to other fintech companies in the region. Their expertise will not only help design the business strategy but will also take the business to the next level.

- The Company's other associate, Jugnu launched its Buy Now, Pay Later (BNPL) solution for SME retailers earlier this year after securing $22.5 million of funding in series-A from SARY (MENA-based B2B e-commerce giant). The business of Jugnu is firmly on a growth trajectory with best in class unit economics in their type of business.

Acknowledgement

The Board takes this opportunity to thank the Company's valued customers, bankers, and other stakeholders for their cooperation and support. The Board greatly appreciates the hard work and dedication of all the employees of the Company.

On behalf of the Board,

Asif Peer
Chief Executive Officer
25 August 2022

- ہائپر گروتھ موڈ کو برقرار رکھنے کیلئے، کمپنی فعال انداز میں وسائل کی بھرتی پر سرمایہ کاری کر رہی ہے اور موجودہ وسائل کے پُول کی تربیت، مہارت اور اپ سکیلنگ کے ذریعے مستقبل کے تقاضوں کے مطابق ریسورس پُول تیار کرنے کی کوشش کر رہی ہے۔ کمپنی نے مختلف پروگرام شروع کئے ہیں جو کہ سپلائی میں بڑھوتری کیلئے کیٹالسٹ کا کام کریں گے۔ آئی ٹی ایم ایک ایسا پروگرام ہے جہاں کمپنی 200 داخلوں کے پہلے پائلٹ پروگرام کے ساتھ ان لوگوں کو بھرتی کر کے تربیت دے رہی ہے جن کے پاس کمپیوٹر سائنس کی ڈگری نہیں ہے۔ کمپنی پرعزم ہے کہ اسے مستقبل میں ترقی کیلئے درکار ہنرمندی کی بنیاد پر مبنی ٹارگٹڈ اور کسٹم ڈیزائنڈ نصاب سے انسانی وسائل کی بڑھتی ہوئی ضروریات کو پورا کرنے کا ذریعہ میسر آئے گا۔ اس کے علاوہ کمپنی نے پاکستان سوفٹ ویئر ایکسپورٹ بورڈ (پی ایس ای بی) کے اشتراک سے TechLift کے نام سے ایک پروگرام تیار کیا ہے، اسے پاکستان سوفٹ ویئر ہاؤسز ایسوسی ایشن اور 21 دیگر آئی ٹی کمپنیوں کے ساتھ مل کر عمل میں لایا جائے گا۔ یہ پروگرام ٹیکنالوجی میں مطلوبہ مہارت کی تربیت اور ترقی پر مرکوز ہوگا۔ کمپنی نے اس بات کو یقینی بنانے کیلئے مضبوط تعلیمی روابط قائم کئے ہیں کہ نصاب مارکیٹ کی ضروریات کے مطابق ہو اور اس سے ایسا ہنر پیدا کیا جائے جو روزگار کے قابل اور مارکیٹ میں آنے کیلئے پوری طرح تیار ہو۔
- چونکہ کمپنی جی سی سی کے علاقے میں زبردست ترقی کا مشاہدہ کر رہی ہے اس لئے مصر میں مرکز کو فعال بنا دیا گیا ہے۔ اس سے خطے میں زبان کی رُکاوٹ پر قابو پانے اور طلب کے مطابق رسد بڑھانے میں مدد ملے گی۔ کمپنی اپنے مستقبل کے توسیعی منصوبوں کو پورا کرنے کیلئے دیگر ممالک میں ترقیاتی مراکز کھولنے کے امکان کی کھوج جاری رکھے گی۔
- ای پروسیسنگ سسٹمز (ای پی ایس) نے حال ہی میں ''سرمایہ کار'' اور ''شروک'' پارٹنرز سے اپنے ونلوڈ پروجیکٹ کیلئے 11 ملین ڈالر کی فنڈنگ حاصل کی ہے۔ اس فنڈنگ اور ریگولیٹڈ فنانشل پارٹنرز اور بینکوں کے ساتھ حکمت عملی کے اشتراک کی مدد سے مائیکرو ریٹیلر بیس لگاتار بڑھ رہی ہے۔ نئی پروڈکٹ آفرنگ ای ایم آئی لائسنس کے ساتھ لانچ کے دہانے پر ہے جو فنانشل پروڈکٹس کی توسیع میں مدد کرے گی جسے کمپنی ای پی سسٹمز کیلئے ایک قابل قدر موقع کے طور پر دیکھتی ہے۔ ای پی سسٹمز کے پاس اب ایک کہنہ مشق اور تجربہ کار بورڈ ہے جس کے بورڈ ممبرز خطے کی دیگر فنٹیک کمپنیوں میں اہم شراکت دار رہے ہیں۔ ان کی مہارت نہ صرف کاروباری حکمت عملی کو ڈیزائن کرنے میں مدد کرے گی بلکہ کاروبار کو اگلے درجے تک لے جائے گی۔
- کمپنی کی دوسری ایسوسی ایٹ، جگنو نے SARY (MENA-based بی ٹو بی ای کامرس دیو قامت کمپنی) سے سیریز اے میں 22.5 ملین ڈالر فنڈ حاصل کرنے کے بعد ایس ایم ای ریٹیلرز کیلئے اپنا ''بائی ناؤ، پے لیٹر'' (BNPL) حل شروع کیا ہے۔ جگنو کا کاروبار اپنی نوعیت کے کاروبار میں اپنے طبقہ میں بہترین یونٹ اکنامکس کے ساتھ بڑی تیزی سے ترقی کی راہ پر گامزن ہے۔

اعتراف

بورڈ اس موقع پر کمپنی کے قابل قدر کسٹمرز، بینکرز اور دیگر متعلقین کے تعاون اور معاونت کیلئے شکر گزار ہے۔ بورڈ کمپنی کے تمام ملازمین کی محنت اور لگن کو خراج تحسین پیش کرتا ہے۔

حسب الحکم بورڈ

آصف پیر

چیف ایگزیکٹو آفیسر

مورخہ: 25 اگست 2022ء

اہم مالیاتی تناسب

منافع کے تمام تناسب آزادانہ اور منظّم مالیات دونوں کیلئے ایک ہی حد میں برقرار ہیں۔ اعلیٰ موجودہ اور فوری تناسب کمپنی کی مضبوط رقیقی حالت کی عکاسی کرتا ہے جس کا براہ راست تعلق قرض داروں کے بہتر نظم و نسق کے ساتھ ہے اور کمپنی کی سرمایہ کاری کی حکمت عملی سے ہم آہنگ ہے۔

تناسب کی تفصیل	آزادانہ		منظّم	
	30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ		30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ	
	2022	2021	2022	2021
مجموعی منافع کا مارجن (%)	**32%**	35%	**32%**	34%
آپریٹنگ مارجن (%)	**23%**	26%	**21%**	23%
EBITDA مارجن (%)	**37%**	34%	**30%**	29%
قبل از ٹیکس مارجن (%)	**34%**	28%	**27%**	24%
خالص منافع کا مارجن (%)	**32%**	27%	**26%**	23%
اثاثوں کا کاروبار (%)	**48%**	42%	**53%**	49%
ایکویٹی پر ریٹرن (%)	**22%**	16%	**20%**	16%
موجودہ تناسب	**2.48**	2.78	**2.64**	2.78
فوری تناسب	**2.30**	2.42	**2.32**	2.32
قرض داروں کا کاروبار (دن)	**112**	104	**96**	91
قرض: ایکویٹی (تناسب)	**30:70**	25:75	**25:75**	25:75
انٹرسٹ کور (ٹائمز)	**41**	48	**41**	40

مستقبل کا خاکہ

- این ڈی سی ٹیک کے حصول کے بعد، سسٹمز اور NdcTech کی انتظامیہ نے باہمی اشتراک کیا ہے اور تکمیل کے بعد دونوں کمپنیوں کے مختلف فنکشنز اور ٹیموں کو مربوط کر رہی ہیں۔ کمپنی کا ماننا ہے کہ مشترکہ طاقتیں اس کیلئے مالیاتی شعبے میں ٹیک لیڈر بننے کا ایک بہترین موقع پیدا کریں گی۔ مزید برآں، پائیدار ترقی اور گروپ کی طاقت اور تجربے سے فائدہ اٹھانے کیلئے، کمپنی نے تمام مشترکہ خدمات جیسے سیلز، ایچ آر، ایڈمن، سہولیات، مالیات، مارکیٹنگ اور آئی ٹی/انفوسیک کو مربوط کیا ہے۔ گروپ کی مکمل معاونت بشمول اضافی وسائل کی دستیابی اور گروپ کے تجربات اور اثاثوں تک رسائی مشترکہ ترقی اور مارکیٹ تک بہتر پہنچ کیلئے ایک کیٹالسٹ کا کام کرے گی جو کمپنی کو متعلقہ مارکیٹوں میں ٹیمینوس اور مالیاتی شعبے کے ٹیکنالوجی پارٹنرز کے ساتھ تعلقات کو مضبوط کرنے کے قابل بنائے گی۔
- کمپنی نے ترقی کو تیز تر کرنے کی اپنی خواہشات کے مطابق جی سی سی مارکیٹ میں ایک ادارے، ٹری ہاؤس (ٹی ایچ) کو حاصل کر لیا ہے۔ کمپنی کو ہم آہنگیوں کی توقع ہے کیونکہ مائیکروسوفٹ سپیس میں ٹی ایچ کے پاس اسی طرح کا کام ہے۔ کمپنی نے ٹی ایچ کے بانیوں/رہنماؤں کو برقرار رکھا ہے، اور ان کے تجربات سے فائدہ اٹھائے گی، اور انہیں کاروبار کو اس کی موجودہ صلاحیت سے آگے بڑھانے کیلئے وسیع تر ذمہ داریاں دی ہیں۔ کمپنی کا ماننا ہے کہ قیادت کا فائدہ اٹھانے سے کاروبار کے پھیلاؤ کو تیز کرنے میں مدد ملے گی۔ کمپنی غیر نامیاتی ترقی کے مواقع کو فعال طور پر تلاش کرنے کا عمل جاری رکھے ہوئے ہے جو موجودہ کاروبار کی تکمیل اور اس میں اضافہ کر سکتی ہے اور برآمدات کے ساتھ ساتھ تجارتی مواقع کی ترقی میں مددگار ہو سکتی ہے۔
- سسٹمز عریبیہ جسے اکتوبر 2021ء میں قائم کیا گیا تھا اب پوری طرح کام کر رہی ہے اور اس نے سعودی کاروباری اداروں کے ساتھ کئی سالہ معاہدے کر لئے ہیں۔ اس سے ٹیکنالوجی اور ڈیجیٹلائزیشن کے نقطہ نظر سے کمپنی کو سعودی ویژن 2030 کے ساتھ ہم آہنگی ملے گی۔ کمپنی اسے فنانشل، ٹیلی کمیونی کیشن اور عوامی شعبوں میں کمپنی کیلئے ترقی کا موقع تصور کرتی ہے، جو اس کی مصنوعات اور خدمات کی پیشکش کی بنیادی طاقت رہی ہے۔ سعودی عرب کمپنی کیلئے ترقی کی مارکیٹ ہوگی۔
- جی سی سی خطہ افراط زر اور معاشی سست روی سے متاثر نہیں ہوا ہے اور خطے میں طلب اور ترقی برقرار ہے۔ کئی برسوں سے یو اے ای کی ذیلی کمپنی ترقی کر چکی ہے اور کاروبار میں اہم شراکت دار رہے گی کیونکہ کمپنی نے متنوع پورٹ فولیو اور ترقی کے مواقع کے ساتھ کلیدی سٹریٹیجک اکاؤنٹس سائن کئے ہیں جن سے کمپنی کو لگاتار آمدنی اور مستقبل میں ترقی کیلئے بہتر منصوبہ بندی کا طریقہ کار ملنے کی توقع ہے۔
- نئی مارکیٹوں میں پھیلاؤ کی حکمت عملی کے ایک حصے کے طور پر سسٹمز ساؤتھ افریقہ کو جولائی سے فعال بنا دیا گیا ہے۔ کمپنی کو اس براعظم میں کاروبار کو بڑھانے کیلئے ترقی کے مواقع نظر آتے ہیں۔
- ASEAN خطے کیلئے، سسٹمز سنگاپور قائم کی گئی ہے اور کمپنی نے تجارتی سرگرمیاں شروع کر دی ہیں اور کاروباری سودوں کو لاک کرنے کی تلاش میں ہے۔ کمپنی نے کاروباری ترقی کو تیز کرنے کیلئے آسٹریلین مارکیٹ میں مزید سرمایہ کاری کرنے کا بھی فیصلہ کیا ہے۔
- سب سے پہلے امریکہ اور یورپ کے ساتھ تمام مارکیٹوں میں آئی ٹی کنسلٹنگ پر زیادہ توجہ مرکوز کرنے کی کمپنی کی حکمت عملی کے مطابق، کمپنی کو توقع ہے کہ خدمات کے مختلف شعبوں اور ٹیکنالوجی سٹیک، جس کو کمپنی ہدف بنا رہی ہے، سے مطابقت کی بدولت یہ ترقی جاری رہے گی۔

منظّم

غیرمنظّم نتائج کے مطابق منظّم آمدنی 75% اضافہ کے ساتھ 6,458.07 ملین روپے سے بڑھ کر 11,463.24 ملین روپے ہوگئی۔ مجموعی منافع اور آپریٹنگ منافع میں بالترتیب 63% اور 56% اضافہ ہوا۔ اس عرصہ کیلئے زرمبادلہ سے حاصل ہونے والے 664.67 ملین روپے سمیت 2,965.43 ملین روپے کا خالص منافع پچھلے سال اسی عرصہ کے مقابلے میں 96% زیادہ ہے۔ اس عرصہ کے دوران منافع کے مطابق فی شیئر بنیادی اور رقیق آمدنی دونوں میں 88% اضافہ ہوا۔ کرنسی کے اثرات کو ختم کرتے ہوئے، امریکی ڈالر کے لحاظ سے آمدنی میں 47% اضافہ ہوا۔

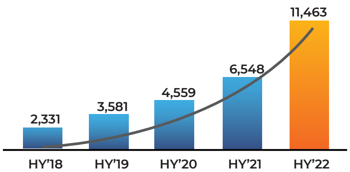
منظّم

تفصیلات	جون 2022	جون 2021	سال بہ سال
آمدنی	**11,463,245,291**	6,548,070,790	75%
مجموعی منافع	**3,654,446,776**	2,244,488,960	63%
آپریٹنگ منافع	**2,383,281,352**	1,532,439,618	56%
مدت کے منافع	**2,965,437,224**	1,514,702,776	96%
کمائی فی شیئر (بنیادی)	**10.67**	5.67	88%
کمائی فی شیئر (رقیق)	**10.62**	5.64	88%

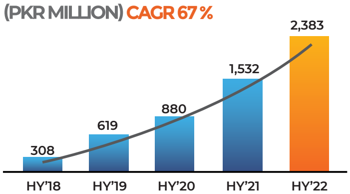
دیگر آمدنی - منظّم

تفصیلات	جون 2022	جون 2021
دیگر آمدنی	**316,972,820**	116,708,600
زرمبادلہ کا فائدہ/(نقصان)	**664,672,534**	(41,670,694)
	981,645,354	75,037,906

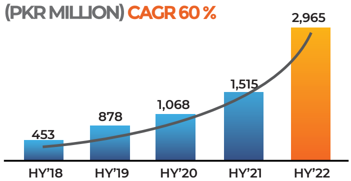
CONSOLIDATED-REVENUE
(PKR MILLION) CAGR 49%



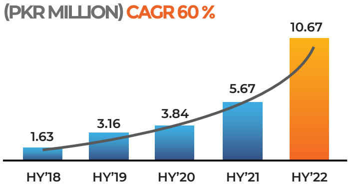
CONSOLIDATED-OPERATING PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 67 %



CONSOLIDATED-NET PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 60 %



CONSOLIDATED-EPS - BASIC (RESTATED)
(PKR MILLION) CAGR 60 %



سیگمنٹ کی کارکردگی - (منظّم)

سیگمنٹ کا تجزیہ چاروں سیگمنٹس میں زبردست نمو کو ظاہر کرتا ہے، جس میں شمالی امریکہ اور مشرق وسطیٰ کے علاقے سب سے آگے رہے۔ اس مدت کے دوران ایک بار فراہم کی جانے والی خدمات کی وجہ سے یورپ کے خطے میں اضافہ ہوا۔ کمپنی کی ایکسپورٹ سیلز کل فروخت کا لگ بھگ 80% ہے، کمپنی کا ہدف ہے کہ آنے والے برسوں میں برآمدات کے ضمن میں مزید اضافہ کیا جائے۔ کمپنی اس مقصد کے حصول کیلئے نئے علاقوں اور نئی مارکیٹوں میں تنوع پیدا کرنے پر کام کر رہی ہے۔

*روپے ملین میں	شمالی امریکہ غیرآڈٹ شدہ 30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ		یورپ غیرآڈٹ شدہ 30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ		مشرق وسطیٰ غیرآڈٹ شدہ 30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ		پاکستان غیرآڈٹ شدہ 30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ		کل میزان غیرآڈٹ شدہ 30 جون کو ختم ہوئے 6 ماہ	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
فروخت	**4,335,209,703**	2,828,930,612	**711,124,060**	488,806,166	**2,004,213,786**	638,723,437	**1,741,306,867**	1,036,109,398	**8,791,854,416**	4,992,569,613
فروخت کی لاگت	**(2,805,698,757)**	(1,719,834,781)	**(380,016,153)**	(306,213,395)	**(1,315,732,092)**	(399,313,821)	**(1,455,180,743)**	(799,090,383)	**(5,956,627,745)**	(3,224,452,380)
مجموعی منافع	**1,529,510,946**	1,109,095,831	**331,107,907**	182,592,771	**688,481,694**	239,409,616	**286,126,124**	237,019,015	**2,835,226,671**	1,768,117,233
ڈسٹری بیوشن کے اخراجات	**(14,470,391)**	(8,494,499)	**(1,833,973)**	(1,467,750)	**(2,982,657)**	(4,576,635)	**(102,045,989)**	(62,620,042)	**(121,333,010)**	(77,158,926)
انتظامی اخراجات	**(450,257,616)**	(253,366,755)	**(41,430,449)**	(43,778,816)	**(152,130,602)**	(52,791,938)	**(48,505,457)**	(35,092,944)	**(692,324,124)**	(385,030,453)
	(464,728,007)	(261,861,254)	**(43,264,422)**	(45,246,566)	**(155,113,259)**	(57,368,573)	**(150,551,446)**	(97,712,986)	**(813,657,134)**	(462,189,379)
ٹیکس سے قبل نفع/(نقصان) اور غیرمختص آمدنی اور اخراجات	**1,064,782,939**	847,234,577	**287,843,485**	137,346,205	**533,368,435**	182,041,043	**135,574,678**	139,306,029	**2,021,569,537**	1,305,927,854
غیرمختص آمدنی اور اخراجات:										
دیگر آپریٹنگ اخراجات									**1,720,002**	16,452,744
دیگر آمدنی (زرمبادلہ کے فائدہ کے علاوہ)									**348,401,808**	126,679,308
زرمبادلہ کا فائدہ									**664,672,534**	(32,592,781)
فنانس کی لاگت									**(79,124,114)**	(35,783,430)
									935,670,230	74,755,841
ٹیکس سے قبل منافع									**2,957,239,767**	1,380,683,695
لاگو ٹیکس									**(165,079,335)**	(31,083,433)
اس عرصہ کیلئے منافع									**2,792,160,432**	1,349,600,262

ڈائریکٹرز کی جائزہ رپورٹ - 30 جون 2022ء

بورڈ آف ڈائریکٹرز کے ایماء پر ہمیں 30 جون 2022ء کو ختم ہوئے چھ ماہ کیلئے آزادانہ اور یکجا مالیاتی گوشوارے پیش کرنے پر خوشی ہے۔

مالی نتائج

غیر منظّم

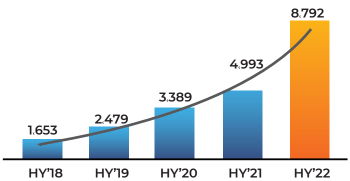
زیرِ جائزہ مدت کے دوران آزادانہ آمدنی پچھلے سال اسی عرصہ کے مقابلے میں 76% اضافہ کے ساتھ 4,992.57 ملین روپے سے بڑھ کر 8,791.85 ملین روپے ہوگئی۔ اس کے نتیجے میں مجموعی منافع اور آپریٹنگ منافع میں بالترتیب 60% اور 53% اضافہ ہوا، جس سے کمپنی کیلئے لیوریجڈ آپریٹنگ پرفارمنس فراہم ہوئی۔ مزید برآں، پاکستانی روپے کی قدر میں مسلسل کمی کے نتیجے میں جون 2021ء کے 32.59 ملین روپے کے خسارہ کے برعکس زرِمبادلہ سے 664.67 ملین روپے کا منافع ہوا اور خالص منافع 107% اضافہ کے ساتھ 1349.60 ملین روپے سے بڑھ کر 2,792.16 ملین روپے ہوگیا۔ اس عرصہ کے دوران منافع کے مطابق فی شیئر بنیادی اور رقیق آمدنی دونوں میں 104% اضافہ ہوا۔ زرمبادلہ سے ہونے والے فائدہ کے اثر کے بغیر خالص آمدنی میں اضافہ 48% رہا۔

آمدنی میں اضافے میں تمام خطوں نے حصہ لیا ہے۔

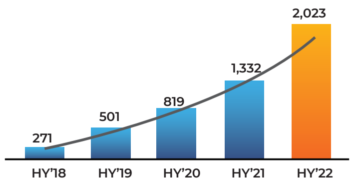
غیر منظّم			
تفصیلات	جون 2022	جون 2021	سال بہ سال
آمدنی	**8,791,854,416**	4,992,569,613	76%
مجموعی منافع	**2,835,226,671**	1,768,117,233	60%
آپریٹنگ منافع	**2,023,289,539**	1,322,380,598	53%
مدت کے منافع	**2,792,160,432**	1,349,600,262	107%
کمائی فی شیئر (بنیادی)	**10.05**	4.92	104%
کمائی فی شیئر (رقیق)	**10.00**	4.89	104%

دیگر آمدنی۔ غیر منظّم		
تفصیلات	جون 2022	جون 2021
دیگر آمدنی	**348,401,808**	126,679,308
زرمبادلہ کا فائدہ/(نقصان)	**664,672,534**	(32,592,781)
	1,013,074,342	94,086,527

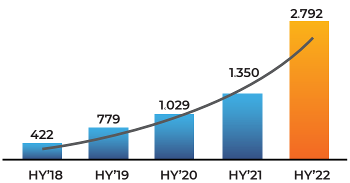
UNCONSOLIDATED-REVENUE
(PKR MILLION) CAGR 52 %



UNCONSOLIDATED-OPERATING PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 65 %



UNCONSOLIDATED-NET PROFIT
(PKR MILLION) CAGR 60 %



UNCONSOLIDATED-EPS - BASIC (RESTATED)
(PKR MILLION) CAGR 60 %